



Ma már nem utazik mindenhová, három kollégája segíti, mindenkinek megvan a szakterülete Délkelet-Ázsiától Afrikán át Alaszkáig

miskolci, azon belül bükki születésű, gyerekkorában napi négy kilométert gyalogolt az erdőn át az iskolába és vissza. Nem túl meglepő hát, hogy némi marketing-, PR- és újságírói tanulmányok után tíz évig a Baraka túravezetője lett (testvére ma is a cégnél dolgozik). Aztán hogy megvalósítsa azt, amit a kalandos és méltányos utazásról gondolt, két éve elindította vállalkozását. Úgy él, ahogy mindig is szeretett volna, és még arra is marad energiája, hogy szervezze a Banff hegyi- és a Reel Rock sziklamászófilm-fesztivál magyarországi programját.

Ami viszont nem fér bele ebbe az életformába, az a magánélet. „Ezt egyetlen párcapcsolat sem bírná ki.” Detti gyerekei egyelőre az utasai, a Pachamama név is nekik köszönhető, az inka mitológiában ő a Föld istennője, a Földanya. A letelepedést Peruban képzele el, egy bentlakásos iskolát szeretne alapítani kecsua gyerekeknek.

## BARAKA

Miskolc központi erőterében, az ellentmondásoktól korántsem mentes sétálóutca tőszomszédságában, a mágikus nevű központi kereszteződéstől – a Villanyrendőrtől – egy kapualjnyira húzódik meg a magyar kalandturizmust megteremtő Baraka főhadiszállása. A meghúzódik nem túlzás, az utcafronton tábla sem jelzi, csak az udvarban találunk fába vésett útbaigazítást a logóval. Nincs is rá szükség. „Hetek telnek el, hogy betévedjen egy ügyfél” – mondja a honi aktív és bevállalós turisztika doyenje, a negyvenöt éves Serfőző Zoltán.

Ami persze nem azt jelenti, hogy nincs elég vevő és üzlet, inkább azt, hogy az értékesítés a legkevésbé sem zajlik személyesen és az irodában. A dizájnos munkahely inkább a hét kollegina munkakörülményeit szolgálja. A tevékenységről a könyvtárnyi útikönyv, abból is főként a Lonely Planet-összes árulkozik. „Bár csak a fele, ha itt van, a többi a 25–30 túravezetőnél vagy nálam van otthon.”

Persze a történet nem a 2001 óta lakott, saját tulajdonú és folyamatosan bővülő irodával kezdődött, hanem egy lekésett terepgyakorlattal 1995-ben. Az akkor debreceni geográfushallgató Zoli kimaradt az albániai tanulmányút keretéből, nem volt mit tenni, néhányadmagával beült egy Wartburgba, és a csa-

## Simán vevők voltak rá, hogy nyolc órát zötykölődjenek egy IFA platóján.

pat után indult. Mire odajutottak, az egyetemi kurzus átalakult kalandtúrává és üzleti élményanyagká. Visszatérve Ikarust bérelt, tizenötezer forintért meghirdette az utat a kalandvagyó csoporttársaknak. Simán vevők voltak rá, hogy nyolc órát zötykölődjenek egy IFA platóján és a körzeti megbízott réjtjén vadkempingezzenek az Albán Alpokért.

Kiderült, hogy ez működik, még pénzt is lehet vele keresni, követték a további célpontok. Például Marokkó egy hónapig tartó feltérképezése egy Miskolcra induló mikrobuszal. Zoli, az egyszemélyes kalandszolgáltató mindent a szülői ház, majd egy panelalbérlet szobairodájából szervezett, maga könyvelt, túravezetett, mígnem „egyszer csak azt vettem észre, hogy színes prospektusunk van”. Két nyomdászutas csinálta éjszaka fusiban egy izgalmas utazásért cserébe.

Így 2001-ben – a hasonló című mozi elementáris hatására – megalakult a Baraka Kft. „Mert ehhez már dukál egy brand is.” Kell még hozzá rengeteg tanulás, egy szakma elsajátítása, a belátás alázata. „Mert hosszú távon nem elég a lelkesedés, a he-

## UTAK, ÁRAK, KEDVENCEK

(teljes ellátással, apróbetűs költségek nélkül, az indulási állomásra való utazás után)

**LEGOLCSÓBB ÚT:** egyhetes Alpok-túra, hegyi-vezetővel, oktatással (nagyobb mászásoknál alapfeltétel) – 600 USD (kb. 150 000 forint)

**LEGDRÁGÁBB ÚT:** négyhetes patagóniai overland – 5000 dollár; vagy 15 nap a Tűzföldtől az Antarktiszig – 10 000 dollár (2,5 millió forint)

**LEGKÜLÖNLEGESEBB HELYSZÍN:** nyugat-tibeti körutazás a világ szíve Kajlás-hegy körülvárával a legnagyobb buddhista ünnep idején, nomád sátrakban és kolostorokban alvással, ötezres hágókkal, ezernyi jakkal: két hétre 2400 dollár (600 000 forint)

**KEDVENC HELY:** „Afrika a legszebb, Patagónia a legcsodálatosabb. Az ősi Tibet a szerelmem, az igazi otthonom pedig Peru. Persze még mindig a Bükk az én erdőm, ahol a nagyapám is vadászott, és ahol minden ösvényt csukott szemmel is végigjárók.”

## UTAK, ÁRAK, KEDVENCEK

(oda-vissza utazással, szállással, felszereléssel, túravezetéssel)

### LEGOLCSÓBB ÚT:

„Az, ami ingyen van.” Évente többször szerveznek költségmentes kirándulásokat a Pilisbe, a Börzsönybe, a Bükkbe, a túrázás népszerűsítése, a teherbírás felmérése érdekében, vagy némi promócióért.

### LEGDRÁGÁBB ÚT:

Új-Zéland, déli és északi sziget, három hét – 1,4 millió forint

### LEGKÜLÖNLEGESEBB HELYSZÍN:

Feröer-szigetek – 600 000 forint

### KEDVENC HELY:

Izland, Garda-tó, Japán

Serfőző Zoltán meghonosította az aktív és bevállalós turizmust







gyek szeretete.” De szerencsére ő és későbbi társai jókor voltak jó helyen, az addig nem létező piaci igények együtt nőttek fel a hozzáértéssel.

A szakmai-üzleti hitvallás – kerülni a tömegturistahelyeket, oda menni, ahová az utazó magától nem jutna el, esetleg nem is tud róla, vagy nem akarja maga megszervezni, és ötvözni mindezt valami természeti aktivitással – megmaradt, és kialakult a mai portfólió. A több mint százféle turisztikai termék sorrendben legsikeresebbje az úgynevezett országjáró csomag (például Indokínába, Kínába, Japánba, Új-Zélandra), aminek lényeges eleme, hogy harmada-fele gyalogos, biciklis vagy kajakos túra, és a végén – bár átlagosan sportos erőnlét elegendő hozzájuk – illik kellően elfáradni.

Létezik látjos verzióban is „kalandnyaralás” – saját szóalkotás – címszó alatt, kényelmes, igényes, akár tengerparti szállásokkal, és vannak keményebb gyalogtúrák is a gyakorlottabbaknak a Dolomitok, a Pireneusok, a Kilimandzsáró vagy az Everest alaptáborra felé. A kerékpárutakra (nyolcvan, saját szervezésű trekkingkerő szolgálja őket, de kiviszik a sajátot is) törzsközlőség jár. Csinálják egyiket a másik után a Duna mentén Passautól Bécsig (160 ezer forint öt napért, utazással, szállással, csomagszállítással, biciklivel), a Garda-tó körül, Szlovéniában és Montenegróban. Nyomják a klasszikus overlandet is, Dél-Afrikában (800 ezer) szakáccsal és sátorban, Pe-

## ÜZLETI KALANDOK

**AZ ALAPÍTÁS ÉVE:**  
1996

**BEFEKTETETT TŐKE:**

A szülői lakás és telefonvonal használata, egy PC és egy faxkészülék

**ÉVES FORGALOM (2017):**

**630 millió forint**

**ADÓZOTT EREDMÉNY (2017):**

**6 millió forint**

**UTAK SZÁMA (2017):**

120

**UTASOK SZÁMA (2017):**

3480



ruban egymillióért séf nélkül, de hotellel. Télen egy-két napos, hótalpas túrákat is szerveznek az Alpokba és a Tátrába.

Zoli korán kezdte, de későn érő típus, családja még nincs. Túrát már nem vezet, leginkább a bejárásokban vesz részt. „Túl nagyok vagyunk ahhoz, hogy ezt hosszabb időre magára lehessen hagyni.” Boldog embernek gondolja magát, akinek a hobbija a munkája. Felépített egy profi céget, és szeretne újra több vagány túrát szervezni, kevesebb kommercializmussal, de az ősidőknél több professzionalitással. A realitásokkal viszont tisztában van, ahogy egyik barátját idézi: „Majd akkor várjunk csodát a magyar outdoorpiactól, ha idehaza hegyek nőnek ki a földből.”